

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Надежда ВОЛОВИК, Карина ХАРИНА

В ноябре 2011 г. стоимостные показатели как российского экспорта, так и импорта в РФ достигли рекордных уровней за все время наблюдений. При этом рост экспорта происходил в основном за счет сохранения высоких мировых цен на важнейшие экспортируемые Россией товары, а импорта — прежде всего за счет увеличения его физических объемов.

В докладе Всемирного банка «Глобальные экономические перспективы»¹, опубликованном в январе 2012 г., говорится, что мировая экономика вступила в фазу, для которой характерны значительные риски и неопределенности. Мировые события развиваются по одному из сценариев замедления экономического роста, который рассматривался как рискованный в предыдущем докладе ВБ (июнь 2011 г.). В результате прогнозы развития мировой экономики были значительно понижены:

- темпы ее роста в 2012 г. составят 2.5%, в 2013 г. — 3.1% (в июньском докладе ВБ прогнозировался рост в размере 3.6% на оба года);

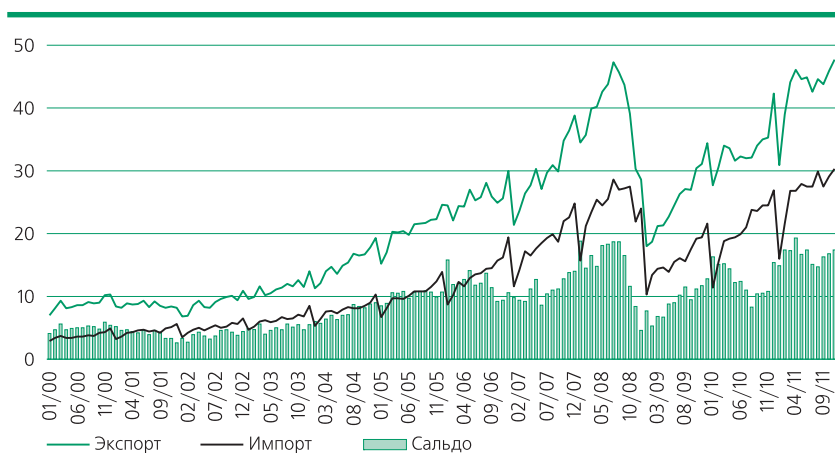
- в странах с высоким уровнем доходов в 2012 г. ожидается экономический рост в 1.4% (при этом в странах еврозоны ожидается спад на 0.3%, в остальных странах — рост на 2.1%), в 2013 г. — 2% (в июньском докладе в 2012 г. прогнозировался рост на 2.7%, в 2013 г. — на 2.6%);
- для развивающихся стран прогноз роста снижен с июньских оценок в 6.2% в 2012 г. и 6.3% в 2013 г. до 5.4 и 6% соответственно. Прогноз темпов роста экономики Российской Федерации в 2012 г. понижен с 4.1 до 3.5%. Темпы роста мировой торговли в 2011 г. составили, по оценкам ВБ, 6.6% (в 2010 г. — 12.4%). В условиях замедления роста мировой экономики в 2012 г. ожидается снижение темпов роста мировой торговли до 4.7%, в 2013 г. прогнозируется их ускорение до 6.8%.

На этом фоне основные показатели российской внешней торговли выглядят весьма успешно: внешнеторговый оборот России, рассчитанный по методологии платежного баланса, в ноябре 2011 г. составил 78 млрд. долл., что больше по сравнению с ноябрем 2010 г. на 29.6%.

Объем российского экспорта в ноябре 2011 г. составил 47.7 млрд. долл., что на 34.4% выше показателя ноября 2010 г. Однако увеличение стоимостного объема экспорта по-прежнему обусловлено благоприятной для российских экспортеров ценовой конъюнктурой на мировых рынках. Индекс средних экспортных цен составил 139%, тогда как индекс физического объема экспорта — 104.3%.

В ноябре 2011 г. цены на нефть на мировых рынках формировались под влиянием возросшей геополитической напряженности вокруг ядерной программы Ирана и ожиданий повышения сезонного зимнего спроса на нее.

Основные показатели российской внешней торговли, млрд. долл.



Источник: ЦБ РФ.

¹ http://siteresources.worldbank.org/INTPROSPECTS/Resources/334934-1322593305595/8287139-1326374900917/GEP_January_2012a_FullReport_FINAL.pdf

Средняя цена нефти марки Brent в ноябре 2011 г. сложилась на уровне 110.5 долл./барр. против 86.17 долл./барр. в ноябре 2010 г. Максимальная цена на нее была зафиксирована 8 ноября (115.11 долл./барр.), минимальная — 25 ноября (104.02 долл./барр.). Средняя цена нефти марки Urals в ноябре 2011 г. составила 110.65 долл./барр., что на 31.1% выше, чем в ноябре 2010 г. (84.38 долл./барр.).

За одиннадцать месяцев 2011 г. средняя цена нефти марки Urals была зафиксирована на уровне 109.5 долл./барр., тогда как в январе-ноябре 2010 г. она равнялась 79.2 долл./барр.

Как показал мониторинг за период с 15 декабря 2011 г. по 14 января 2012 г. включительно, средняя цена нефти Urals составила 107.7 долл./барр. Таким образом, согласно постановлению Правительства Российской Федерации от 25 января 2012 № 3 «Об утверждении ставок вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и на отдельные категории товаров, выработанные из нефти, вывозимые за пределы территории Российской Федерации и территории государств — участников соглашений о Таможенном союзе» экспортная пошлина на нефть с 1 февраля 2012 г. составит 393.7 долл./т против 397.5 долл./т в январе 2012 г. Единая ставка экспортной пошлины на светлые и темные нефтепродукты, кроме бензина, с 1 февраля 2012 г. будет соответствовать уровню 259.8 долл./т (в январе 2012 г. — 262.3 долл./т). При этом пошлина на бензин, сохраненная на уровне 90% от пошлины на нефть, достигнет 354.3 долл./т (в январе 2012 г. — 357.7 долл./т). Льготная ставка экспортной пошлины на нефть с месторождений Восточной Сибири и двух месторождений «ЛУКОЙЛа» на Каспии с 1 февраля 2012 г. опустится до 191.2 долл./т (в январе 2012 г. — 194.1 долл./т).

На мировом рынке цветных металлов сохраняется негативный тренд. Цена на алюминий в ноябре 2011 г. достигла минимального значе-

ния с июля 2010 г. Медь с начала 2011 г. к декабрю подешевела на 24%, никель — на 30%; так дешево последний металл не стоил с декабря 2009 г. По сравнению с ноябрем 2010 г. цены на алюминий снизились на 20.1%, на медь — на 13.8%, на никель — на 20.9%. Это объясняется сокращением спроса на эти металлы со стороны крупнейших потребителей Европы, испытывающих бюджетно-долговые проблемы, и Китая, темпы роста ВВП которого замедлились. Тем не менее за январь-ноябрь 2011 г. по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года цены на алюминий выросли на 12.8%, на медь — на 20.9%, на никель — на 8.0%.

Индекс продовольственных цен ФАО (ИПЦФ) в ноябре 2011 г. составил 215 пунктов, что на 1 пункт меньше, чем в октябре 2011 г., и на 23 пункта ниже рекордного уровня, который был зафиксирован в феврале 2011 г.

Российский импорт в ноябре 2011 г. вырос по сравнению с ноябрем 2010 г. на 22.7% — до 30.3 млрд. долл. Рост импорта был обусловлен как увеличением его физического объема, индекс которого равнялся 112.6%, так и повышением индекса средних импортных цен, составившего 107.6%.

Следует отметить, что в ноябре 2011 г. стоимостные объемы как экспорта, так и импорта достигли своих рекордных значений за весь период наблюдений.

Положительное сальдо внешнеторгового баланса РФ в ноябре 2011 г. увеличилось по сравнению с ноябрем 2010 г. в 1.6 раза — с 10.8 до 17.4 млрд. долл.

В январе-ноябре 2011 г. российский внешнеторговый оборот, по данным Банка России, составил 764.1 млрд. долл., что на 31.9% выше аналогичного показателя предшествующего года. Экспортные поставки увеличились до 471.5 млрд. долл. (рост на 31.8%), импортные — до 292.7 млрд. долл. (рост на 32.0%). Сальдо

Среднемесячные мировые цены в ноябре соответствующего года

	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Нефть (Brent), долл./барр.	21.45	27.2	29.6	49.8	58.2	57.9	81.4	79.63	77.42	86.24	110.50
Натуральный газ*, долл./1 млн. БТЕ	3.46	3.34	3.90	4.96	7.46	8.99	9.47	15.81	7.81	8.59	11.32
Бензин, долл./галлон	0.603	0.801	0.841	1.43	2.056	1.484	2.13	4.195	2.01	2.16	2.58
Медь, долл./т	1405.1	1519.0	1916.4	3012.0	4060	7500	8008	4925.7	6675.6	8756.8	7551.8
Алюминий, долл./т	1280.8	1313.2	1474.8	1822.8	1929	2659	2442	2121.4	1949.3	2596.3	2073.6
Никель, долл./т	4836.8	6840.9	11030	14483	12403	32348	30999	12140	16991	22600	17882

* — Рынок Европы, средняя контрактная цена, франко-граница.

Источник: рассчитано по данным Лондонской биржи металлов, Межконтинентальной нефтяной биржи (Лондон).

торгового баланса оставалось положительным на уровне 178.8 млрд. долл. (в январе-ноябре 2010 г. — 136.1 млрд. долл.).

Наиболее быстрыми темпами возросли экспортные поставки топливно-энергетических товаров: за одиннадцать месяцев 2011 г. их было вывезено на сумму 323.5 млрд. долл., что на 34.9% больше, чем годом ранее. При этом физический объем вывезенной за рубеж нефти сократился на 6.1%, нефтепродуктов — на 3.7%, дизельного топлива — на 12.4%.

Стоимостной объем экспорта металлов возрос по сравнению с январем-ноябром 2010 г. на 10.3% при снижении его физического объема на 9.1%. Сократились физические объемы экспорта ферросплавов — на 5.1%, полуфабрикатов из железа и нелегированной стали — на 21.9%, проката плоского из железа и нелегированной стали — на 14.1%, меди — на 66.2%, никеля — на 29.7%. Экспортные поставки алюминия увеличились на 3.6%.

Экспорт машин и оборудования увеличился за рассматриваемый период всего на 3.2% — за счет роста поставок электрического оборудования на 20.4%, железнодорожного оборудования — на 64.6%, средств наземного транспорта (кроме железнодорожного) — на 15.7%, инструментов и аппаратов оптических — на 7.7%.

Что касается импорта, то наибольший вклад в его прирост внесли закупки машин и оборудования: за январь-ноябрь 2011 г. товаров этой группы было ввезено на сумму 127.4 млрд. долл., что на 47.4% больше, чем за соответствующий период 2010 г. Рост произошел в основном за счет увеличения ввоза механического оборудования — на 43.4%, электрооборудования — на 22.4%, железнодорожного транспорта — на 54.0%, средств наземного транспорта (за исключением железнодорожного) — на 72.2%, инструментов и аппаратов оптических — на 22.9%. Физический объем ввоза легковых автомобилей увеличился на 48.3%, грузовых — на 91.8%.

20 октября 2011 г. вышел доклад Международной финансовой корпорации и Всемирного банка «Ведение бизнеса-2012: Ведение бизнеса в более прозрачном мире». В нем оцениваются регуляторные нормы, влияющие на местные фирмы, в 183 странах и составляется рейтинг этих стран в 10 областях регулирования предпринимательской деятельности,

включая создание предприятий, разрешение проблем неплатежеспособности и международную торговлю.

Российская Федерация по показателю ведения международной торговли с 166-го места, занимаемого ею в 2010 г., в 2011 г. поднялась на 160-е место. Это произошло за счет сокращения числа документов, необходимых для проведения импортных операций. Тем не менее российское таможенное регулирование остается неоправданно заградительным как для экспорта товаров, так и для импорта. Необоснованное административное давление, непрозрачный и громоздкий таможенный контроль, бюрократия, коррупция осложняют жизнь участникам внешнеэкономической деятельности в РФ.

Так, на оформление груза на российской границе в соответствии с требованиями законодательства необходимо потратить как минимум три недели (включая время, необходимое для предварительного сбора документов), тогда как в большинстве стран — максимум три дня. Время прохождения таможенного контроля непосредственно при перемещении груза через границу законодательно может составлять двое суток, тогда как во многих странах этот срок измеряется часами или минутами. Такой подход к организации таможенного процесса не отвечает потребностям инновационного развития страны.

В конце 2011 г. были приняты, а в начале 2012 г. вступили в силу важные документы в сфере таможенного регулирования, которые должны существенно облегчить таможенные процедуры, действующие в РФ.

5 января 2012 г. начал действовать Административный регламент по предоставлению государственной услуги по ведению реестра уполномоченных экономических операторов (УЭО), утвержденный приказом ФТС России от 14.09.2011 г. № 1877.

9 января 2012 г. вступил в силу приказ ФТС России «Об утверждении типовой формы соглашения, заключаемого между таможенным органом и уполномоченным экономическим оператором», которым определены порядок взаимодействия между таможенным органом и УЭО, а также регламент их информационного обмена.

Институт УЭО является нововведением в таможенной практике государств-участников

Таможенного союза и важным шагом к улучшению взаимодействия таможенной службы с участниками ВЭД. Данное нововведение основано на нормах Международной конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур от 18 мая 1973 г., к которой Россия присоединилась в 2010 г. Конвенция предусматривает специальные процедуры для уполномоченных лиц, отвечающих установленным таможенной службой критериям.

Приобретая статус уполномоченного экономического оператора, российское юридическое лицо, занимающееся внешнеэкономической деятельностью, сможет применять специальные упрощения, предусматривающие временное хранение товаров на своих складах

(открытых площадках, иных территориях), выпуск товаров до подачи таможенной декларации, проведение отдельных таможенных операций, связанных с выпуском товаров, непосредственно на складах (открытых площадках, иных территориях) уполномоченного экономического оператора.

До настоящего момента институт УЭО не мог функционировать в связи с подготовкой подзаконных актов, регулирующих его деятельность. Преимущества, которые предусмотрены для уполномоченного экономического оператора, являются существенными и в случае успешной реализации данной новеллы могут значительно облегчить деятельность определенной категории участников ВЭД. ■